Б1.В.ДВ.02.01 Аналитический маркетинг

Объем дисциплины (модуля) 4 ЗЕТ (144 час)

ЦЕЛЬ И ЗАДАЧИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Цель освоения дисциплины - формирование у обучающихся знаний о сущности и принципах аналитического маркетинга, умений и навыков осуществления маркетинговых исследований на основе анализа данных.

Задачи дисциплины: формирование знаний об аналитических подходах к принятию решений в маркетинге, умений осуществлять моделирование конкурентной среды и применять технологии анализа данных, навыков расчета маркетинговых показателей.

ФОРМИРУЕМЫЕ КОМПЕТЕНЦИИ

- УК-1: Способен осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач
- УК-1.1: Анализирует проблемную ситуацию (задачу) и выделяет ее базовые составляющие. Рассматривает различные варианты решения проблемной ситуации (задачи), разрабатывает алгоритмы их реализации
- ПК-2.1: Способен планировать и проектировать фундаментальное и прикладное социологическое и маркетинговое исследование, разработать его дизайн и методическую стратегию с учетом специфики исследования рынков, в т.ч. в сети «Интернет»
- ПК-2.1.5: Осуществляет маркетинговое исследование в информационно-коммуникационной сети «Интернет»
- ПК-2.2: Способен обрабатывать, анализировать и интерпретировать данные для подготовки аналитических решений, экспертных заключений и рекомендаций
- ПК-2.2.2: Использует специальное программное обеспечение для обработки, обобщения и анализа социологических данных
- ПК-2.2.1: Выбирает и обосновывает способы обобщения и анализа социологических данных
- ПК-2.3: Способен разработать стратегию продвижения в информационно-коммуникационной сети «Интернет» и управлять стратегией интернет-продвижения
- ПК-2.3.3: Разрабатывает предложения по корректировке стратегии продвижения на основе анализа ее эффективности
- ПК-2.3.2: Анализирует траффик на веб-сайт
- ПК-2.3.1: Подбирает каналы и формирует систему показателей эффективности продвижения в сети «Интернет»

В результате освоения дисциплины обучающийся должен

Знать: основные понятия и методы аналитического маркетинга, принципы системного анализа рынка, виды и методы расчета маркетинговых показателей

Уметь: определять оптимальный набор специальных инструментов диагностики для организации, применять технологии анализа данных и методы анализа конкурентной среды

Владеть: навыками принятия управленческих решений на основе анализа данных, применения методов анализа конкурентной среды, разработки программы, модели измеряемых показателей.

СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

- Раздел 1. Введение в аналитический маркетинг
- Раздел 2. Технологии сбора и анализа данных
- Раздел 3. Визуализация данных